

Comentarios sobre las elecciones estadounidenses

Un mapeo del vínculo canario-estadounidense

Todas las elecciones en EEUU tienen un peso mediático importante debido a que posiciones diferentes en algún aspecto económico o político puede desencadenar variaciones notables en el rumbo internacional de los acontecimientos. Estas pasadas elecciones no eran una excepción.

Lejos de valorar la idoneidad de las candidaturas y los resultados que finalmente se dieron, este trabajo intenta mostrar el vínculo económico directo que está en juego entre Canarias y EEUU. Esto es, cuando hablamos de la posible “guerra de aranceles”, cómo puede afectar esto de manera directa a nuestro archipiélago.

Es obvio que existe un vínculo mayor de manera indirecta, pues compramos sus productos a través de intermediarios en Europa, o porque los conflictos internacionales redundan de alguna manera en nuestra economía, por lo que la posición de EEUU al respecto se hace fundamental.

Dadas las dificultades para calibrar esta potencial afectación indirecta, lo que aquí se ha pretendido es mapear la situación de este vínculo directo, lo que viene aconteciendo hasta ahora.

Comercio exterior con EEUU

Tabla resumen de la evolución del valor del comercio con EEUU (valores en millones de euros).

	2023	2022	2021	2020	2019	2018	2017
Valor de las exportaciones	41,2	62,2	40,7	20,5	29	35,1	34,1
% Exportaciones	1,76%	1,90%	2,13%	1,33%	1,30%	1,59%	2,57%
Valor de las importaciones	125	105	58,9	49,8	72,2	178	157
% Importaciones	2,88%	2,65%	2,18%	2,10%	2,02%	4,47%	3,65%

Fuente: Elaboración propia del Gabinete Técnico de CCOO Canarias a partir de datos de COTEC.

Exportaciones

Canarias exportó en 2023 productos por valor de 41,2 millones de euros. Esta cifra representa el 1,76% del comercio exterior con dicho país. Atendiendo a esta cifra, podemos anticipar que los vaivenes arancelarios que a partir de ahora se puedan producir en EEUU **no deberían tener un impacto significativo directo en nuestra economía.**

Mención aparte requieren las especificidades de cada uno de los productos. Decir de antemano que la mayor parte de los productos que a continuación se exponen no se producen directamente en Canarias, ya que puede suscitar confusión por el nombre de las categorías que lo engloba. Esto es, que puede que Canarias sea un centro logístico de alguna empresa que exporte a EEUU determinados materiales, o que nuestro archipiélago, por su ubicación geográfica, sea centro de referencia para la reparación de algunos productos.

Otros, como el vino, entendemos que sí es mayoritariamente de producción local. Por lo tanto, cabría distinguir entre una afectación meramente comercial como centro logístico, y una afectación industrial como productor o prestador de servicios vinculados a la industria. Dada la complejidad de los datos y el objetivo de este informe, hemos optado por exponer de qué cantidad monetaria estamos hablando cuando debatimos sobre nuestras relaciones comerciales directas con EEUU, al margen de la composición industrial de estas exportaciones.

La primera gran categoría es la de "Maquinaria, aparatos mecánicos y repuestos", que representa prácticamente la mitad de las exportaciones hacia EEUU. Principalmente hablamos de las turbinas de gas. Además, dentro de ese producto, EEUU es uno de nuestros principales socios. Representó el 90% de las exportaciones de este producto en 2023, y casi el 50% en 2021. Y supuso casi 20 millones de euros en 2023, más de 30 millones en 2022 y algo más de 12 millones en 2021. Esto

puede ser porque, a su vez, es nuestro principal socio importador, lo que puede que estemos devolviendo este tipo de piezas ya usadas o reparadas.

Por seguir con la referencia del vino, EEUU ha sido un mercado que tradicionalmente ha estado vinculado a Canarias. La subida de aranceles anunciada por el anterior gobierno estadounidense de Trump, incidió, entre otros productos, de manera directa en el vino.

A este respecto decir que EEUU es el país donde más se exporta vino de Canarias, pues representa en torno al 20% de las exportaciones. Este vínculo ha sido muy estable a lo largo de los últimos años, a excepción de algún año durante la pandemia. Mueve en torno al millón de euros anuales, aunque ya en 2023 lo superó y da señales de que en este 2024 lo superará con creces.

Hemos destacado estos dos ejemplos muy diferentes para ver el grado de afectación que podría tener Canarias. Si bien es cierto que estamos hablando de cuantías relativamente pequeñas que, aún pudiendo tener un gran impacto en sectores concretos (como el vino), no deberían afectar sobremanera en el conjunto de la economía de Canarias.

Importaciones

Si la Unión Europea fuera partícipe de esta “guerra arancelaria”, esto también tendría repercusión directa en nuestras importaciones. EEUU ha venido representando en torno a un 2-3% del total de nuestras importaciones, superando en 2023 y 2022 los 100 millones de euros. Esto sitúa a Canarias en una situación de balanza comercial negativa respecto a su socio estadounidense.

El producto de mayor referencia es, de nuevo, las turbinas de gas, que representa el 30% de las importaciones estadounidenses y mueve un total de 36,8 millones de euros. Un elemento fundamental, entre otras cosas, para la producción de energía.

Llama la atención la importancia de productos como el papel kraft, que ha representado entre 15 y 20 millones de euros en los últimos años. También es relevante los instrumentos médicos, aparatos ortopédicos o rayos x, entre otros, que sumaron casi 24 millones de euros el pasado año.

Antes de la subida de aranceles a las aeronaves europeas autorizada por la OMC a EEUU, y la guerra previa que existía en este ámbito, el papel de la importación de aeronaves en Canarias desde EEUU jugó un papel importante, llegando a ser central en los años 2016 y 2017, que representaron la mayor parte del valor importado desde el país americano. La tregua otorgada por la anterior administración devolvió esta importación a un lugar algo más relevante, alcanzando el casi 6% del total de las importaciones.

Dependencia comercial

Se aprecia una ínfima dependencia de Estados Unidos en nuestra región, al menos de manera directa. Cuestión distinta sería si distribuidores estadounidenses en Europa tienen mayor o menor negocio con Canarias, objeto que escapa del análisis de esta nota.

Esto es relevante porque de producirse una escalada de tensión, puede afectar al grado de dependencia de nuestro archipiélago en la provisión directa de insumos básicos.

Lo cierto es que de los principales productos que más nos cuestan en términos monetarios, el peso de EEUU es relativamente pequeño.

Existen algunas excepciones. Dentro de la categoría de las “Maquinaria, aparatos mecánicos y repuestos”, y curiosamente de manera específica las turbinas de gas, el peso de EEUU es fundamental en nuestra economía. Es posible que nuestras exportaciones que tanto peso ocupan en nuestro vínculo con el país americano se trate de turbinas usadas devueltas al país de origen. El 60% de nuestras importaciones provienen de EEUU.

Otro elemento central para nuestra sociedad es el de instrumentos médicos en general. EEUU es nuestro principal socio importador, representando casi el 20% del total. Esto nos genera una notable dependencia en un sector clave como es la tecnología sanitaria.

¿EEUU o China?

Conocido es el conflicto directo entre ambas potencias económicas mundiales, en medio del cual se encuentra la UE. Las decisiones que tome EEUU respecto a la guerra arancelaria contra China dejan a la UE en situación de seguir esa misma línea o tener un camino propio.

En caso de que siga la misma política y trate de dañar sus vínculos comerciales con el país asiático, Canarias también tendría una notable afectación.

En este conflicto, nuestra economía se ha inclinado más a tener relaciones comerciales directas con China respecto de las que hay con Estados Unidos. Tal es así que el pasado 2023 las importaciones desde China representaron el 6,23% del total, lejos del 2,88% que representa EEUU.

En cuanto a los productos, las importaciones están más diversificadas que en el mercado estadounidense. Lo que más se importa son grúas (7%) y neumáticos de goma (4,5%) como productos más específicos. En general, la maquinaria mecánica y eléctrica (semiconductores), equipos médicos y pescado, son categorías de bastante importancia para nuestra economía.

Casi el 70% de los dispositivos semiconductores que se importan en Canarias provienen de China, producto altamente amenazado por la guerra arancelaria. A este respecto, contamos con un marco estratégico desde el gobierno regional que busca formar parte de la industria global, reflejado en el documento: Estrategia de Microelectrónica y Semiconductores de Canarias 2022-2027¹.

Turismo estadounidense en Canarias

Una guerra arancelaria puede provocar variaciones en el valor del euro (ahora por encima) respecto del dólar. Por lo pronto, todos los medios se han hecho eco del notable descenso del valor del euro en comparación con el dólar, lo que puede provocar un aumento de la afluencia de turistas estadounidenses debido a un mayor poder adquisitivo relativo, y a la mejora de las conexiones directas de Canarias respecto al país americano.

El pasado año 2023 llegaron al archipiélago un total de 57.390 turistas estadounidenses, lo que supuso una irrisoria cuota del 0,4% respecto del total de turistas llegados. La isla donde más peso porcentual tienen es en La Palma, con un 1,5% de cuota. Y donde mayor frecuencia hay es en Tenerife con 39.009.

Sin embargo, en términos económicos, es uno de los países más interesantes, debido a las siguientes características.

- Es el segundo país que menos porcentaje de personas viajan con paquetes turísticos: 8,9%, cuando la media es del 47,7%.
- Es el cuarto país que más gasta en el viaje a Canarias: 1.618€ por viaje y persona, cuando la media es de 1.387€.
- Es el segundo país que más gasto medio diario tiene sin incluir el vuelo: 147,4€, cuando la media es de 120,2€.
- Es el cuarto país que menos estancia media tiene: 8,5 días, cuando la media es de 9,47.
- Es el país que más se mueve y gasta en billetes entre islas: 14,7% de los turistas reconoce haber gastado algo en este concepto, cuando la media es del 5,6%. Y la media de gasto en estos billetes es de 152€, cuando la media es de 84€.

Esto nos indica que, con indiferencia de lo que ocurra con el valor del euro, parece pertinente explorar un mejor vínculo turístico debido a la capacidad de gasto que tienen de media.

¹ Para acceder a su contenido:
<https://www.octsi.es/images/documentos/2023/estrategia-canarychip-2022-2027.pdf>

Conclusiones

- ❖ La influencia mundial que generan las decisiones especialmente en política exterior en EEUU, hace que tenga especial trascendencia el resultado de sus elecciones.
- ❖ De ahí se deriva un mayor/menor apoyo a los diferentes conflictos bélicos internacionales actualmente vigentes, o la posibilidad de una escalada/desescalada de esta tensión que actualmente vivimos. Esto genera evidentes consecuencias en la economía mundial en términos de cadena de suministros, producción energética, etc.
- ❖ Se hace complicado calibrar las posibles afectaciones que estas cuestiones pueden derivar en una particular región como Canarias. Por lo que hemos optado en la presente nota por describir cuál es la situación actual en términos de vínculos económicos directos entre ambas economías.
- ❖ La primera conclusión es que el peso relativo directo de EEUU en la economía de Canarias es razonablemente bajo, medido en términos de exportaciones e importaciones directas. Representa en nuestro archipiélago un ínfimo 1,76%, y en cuanto a las importaciones el peso es algo mayor, pues en 2023 fue de 2,88%.
- ❖ Cuestión distinta es el peso relativo que ocupa por categorías de productos.
 - En términos de exportación, uno de los sectores que más se vería afectado es el del vino, pues es un socio comercial que representa el 20% de nuestras exportaciones.
 - En términos de importación, la industria energética y nuestro sistema sanitario se podrían ver afectados, porque el peso de productos como las turbinas de gas o instrumentos médicos es razonablemente importante, lo que redundaría en nuestra dependencia con este país.
- ❖ Hemos valorado la posibilidad de variaciones en el cambio del valor de la moneda euro-dólar, siendo éste un potencial incentivo para el turismo estadounidense en Canarias de seguir con la tendencia decreciente del valor del euro respecto al dólar. Máxime ahora que las conexiones directas con Canarias han aumentado.
- ❖ Se trata de uno de los países que más gasta de media en sus viajes, por lo que puede ser un potencial a explorar en un mercado apenas relevante para Canarias, puesto que simboliza menos del 1% de la cuota total de turistas.

Elaborado por el Gabinete Técnico de CCOO Canarias, a 15 de noviembre de 2024